



برگه ثبت نام کارگاه آموزشی «اصول و مهارت‌های مذاکره‌ی فروش»

۲۰ و ۲۱ اردیبهشت ۱۳۸۶، هتل شیان

مدیر گرامی،

ضمن سپاس از تمایل شما به حضور در کارگاه آموزشی گروه شیفتگان آفتاب و مرکز آموزش‌های کاربردی دانشکده مدیریت دانشگاه تهران، سپاس گزار خواهیم بود اگر با تکمیل اطلاعات زیر ما را در انجام مقدمات حضور خود در این دوره یاری فرمایید.

مشخصات:

نام و نام خانوادگی: تاریخ تولد: نام پدر:
 شماره شناسنامه: نام سازمان: سمت فعلی:
 سمت‌های قبلی: پست الکترونیک:
 تلفن: تلفن همراه: نمابر:
 آدرس:

پرسش‌ها:

(۱) آیا تا کنون حضور در دوره‌های کوتاه‌مدت تخصصی فروش و بازاریابی دیگری را در داخل یا خارج از کشور تجربه کرده‌اید؟

آری خیر لطفاً درباره موضوع و کیفیت آنها توضیح دهید.

(۲) لطفاً نام استادان و دوره‌هایی را که در ذهن شما تاثیر به یاد ماندنی به جای گذاشته‌اند، بیان فرمایید.

(۳) انگیزه‌ی شما از حضور در کارگاه آموزشی «اصول و مهارت‌های مذاکره‌ی فروش» چیست؟

(۵) انتظار دارید پس از گذراندن این دوره، قادر به پاسخ‌گویی به چه پرسش‌هایی باشید؟

(۶) کدام عامل در انتخاب این دوره برای شما جذابیت بیشتری داشته است؟
 مدرسان دوره محتوای دوره

توصیه دوستان سایر

نکات مهم:

- علاقه‌مندان می‌توانند برای دریافت اطلاعات بیشتر، با گروه شیفتگان آفتاب ۳۱-۳۰-۸۶۴۷۸۳ و ۸۶۴۷۶۸۲ تماس بگیرند.
 - در صورت تمایل برای حضور در این دوره، لطفاً مراحل زیر را انجام دهید:
 - تکمیل برگه ثبت نام
 - واریز شهریه‌ی دوره به ازای هر نفر ۱،۹۵۰،۰۰۰ ریال به حساب شماره ۰۱۰۰۱۰۸۳۴۱۰۰۰ به نام گروه شیفتگان آفتاب نزد بانک پارسیان، شعبه میدان آرژانتین
 - ارسال برگه تکمیل شده ثبت نام و فیش بانکی از طریق نمابر ۸۶۴۷۸۳۲ برای گروه شیفتگان آفتاب
 - تماس با گروه شیفتگان آفتاب برای کسب اطمینان از دریافت نمابر توسط این گروه
 - ارسال برگه تکمیل شده ثبت نام، اصل فیش بانکی و یک قطعه عکس پشت‌نویسی شده به آدرس گروه شیفتگان آفتاب
- امکان برگزاری این دوره و دوره‌های دیگر تخصصی فروش و بازاریابی به صورت اختصاصی برای سازمان‌ها وجود دارد.